

# QUE ES

## UNA MICROEMPRESA

Por JULIO CESAR VIRVIESCAS MARTINEZ

El funcionamiento en Colombia de un buen número de organismos para el apoyo de la mediana y pequeña industria ha llevado a que no exista una definición única al respecto. No resulta extraño entonces, que tampoco exista definición de Microempresas, mas cuando es un concepto de aplicación nueva en la economía. Partiendo de la base de lo que es una actividad económica dentro del proceso de crecimiento, podemos decir que una microempresa es una organización en su mínima expresión. Su distinción básica consiste en que la propiedad y el manejo operacional y administrativo se concentra en manos de una o a lo sumo dos o tres personas, quienes a la vez tienen la responsabilidad de tomar todas las decisiones del negocio. Adicionalmente, se puede decir que también se caracterizan por poseer un patrimonio inferior a \$700.000., ventas no superiores a \$350.000. mensuales y no más de 10 ó a lo sumo 15 empleados permanentes.

### Algunas características del Microempresario

— Persona Creadora.

El microempresario es un ser humano con el suficiente valor de iniciar una actividad económica.

— Ubicación generalmente en zonas marginadas.

Aunque existen microempresas diseminadas dentro de todas las ciudades colombianas, la gran mayoría se ubica en zonas marginadas, lo cual representa una posibilidad de empleo para el sector.

— Da vigor a ideales de independencia laboral.

Quien crea una nueva empresa es porque desea su independencia laboral y económica. Además, está afrontando el problema del desempleo con su propia iniciativa productiva.

— Basa su seriedad en los negocios.

El microempresario es por norma una persona honesta y cumplidora de sus obligaciones, lo cual se considera necesario en los negocios.

— Suele tener bajos ingresos.

Quien inicia una microempresa lo hace buscando una alternativa de mejorar sus ingresos. Generalmente ese es su medio de subsistencia y por qué no, el medio de mejorar su situación futura.

— No tiene fácil acceso al crédito de fomento.

Casi se podría asegurar que la única fuente de crédito para el microempresario es el mercado extrabancario. La razón de esto está en que los bancos e instituciones de fomento consideran arriesgado dar crédito a los microempresarios por el manejo "informal" que éste puede dar a sus obligaciones y por la



deficiente administración de su negocio. Por tal razón, los costos financieros que deben absorber son considerablemente mayores a los del resto de empresas.

— Requiere mayor asistencia financiera administrativa.

El microempresario no presenta graves problemas al producir, pero sí afronta un gran número de dificultades cuando se necesita la administración del negocio; esto se debe a la poca o nula capacitación que ha recibido para gerenciar la empresa, ante la falta de teorías adecuadas al sector.

— Domina la técnica.

Si hay algo que ha permitido subsistir a la microempresa, es el gran dominio que tiene sobre la técnica de producción. Es posible que con el tiempo requiera innovaciones tecnológicas apropiadas, pero en sus primeras etapas, el conocimiento de las formas de producción necesarias para su actividad es lo suficientemente amplio como para lograr resultados positivos.

Es necesario averiguar las formas para combatir la desocupación. Una manera es buscando qué tanto es causado por problemas más estructurales, como también qué tanto por falta de demanda. Dado que generalmente, el incremento de ésta se le ha dejado a la gran empresa y en menor grado al gobierno, el problema se ha venido agravando ante el decaimiento de la iniciativa privada en las grandes empresas y ante la canalización del ahorro hacia actividades especulativas.

Además, es indiscutible y no se puede desconocer, cómo muchas empresas que crecen y mejoran su productividad, disminuyen el empleo directo por razón de la tecnificación.

De esta palpable realidad emerge la microempresa como solución no solo al antiguo empleado que ha aprendido una técnica y ha perdido su trabajo, sino también para el profesional recién egresado que ahora no encuentra posibilidad de desarrollo y realización. Es decir, se convierte en una posibilidad de empleo remunerado. La microempresa puede convertirse en una buena alternativa de desarrollo para nuestro país, siempre y cuando sus propietarios estén convencidos de ello y tengan acceso a programas de asesoría, capacitación y crédito adecuados a las reales necesidades que tienen.

