

# IMPLEMENTACION DE ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO PARA VENTA A PLAZO DE ELECTRODOMESTICOS

Javier Padilla Peñaranda  
Diana Carolina Rey Caceres

# IDEA

- Proyecto interno empresarial
- En busca de soluciones ante la iliquidez y baja rentabilidad
- Consecuencia de la resolución 22905



# RESOLUCIÓN 22905

**Para adquisición de bienes y prestación de servicios mediante el sistema de financiación:**

- La tasa de interés cobrada no podrá sobrepasar el límite máximo legal
- El monto financiado se calculará como el precio de contado



# ANTECEDENTES



- Comercializadoras fijan el monto a financiar, bajo un precio base para 120 días
- Para pago de contado descuento del 17%.
- Para pago financiado mas intereses

# OBJETIVOS

---

- Establecer alternativas de financiamiento para venta a plazo de electrodomésticos
- Establecer impacto al mercado y a los empresarios del sector
  - Proponer estrategia financiera
  - Plantear creación de cooperativa
  - Evaluar la creación de la cooperativa

# INCIDENCIA A LOS EMPRESARIOS

**Pequeños  
comercializadores**



60%

25%-30%

Ventas a plazo

**Medianos  
comercializadores**



25%

31%-50%

Ventas a plazo

**Grandes  
comercializadores**



15%

51%-80%

Ventas a plazo

**Disminuyeron con resolucion**



**Ventas  
50%**



**Rentabilidad  
90%**



# IMPACTO AL MERCADO

## Lugar donde compran electrodomésticos ?

**Almacenes  
Especializados**

**47%**

**Sanandresitos**

**23%**

**Almacenes de Cadena**

**30%**



# ALMACENES ESPECIALIZADOS

- Forma de adquirir electrodomésticos

**Plazo 60%**



**Contado 40%**



- Prefieren financiar

**Con los almacenes  
70%**



**Con entidades financieras  
30%**

- Condiciones actuales



**60 % creen que las condiciones para adquirir electrodomésticos son mas difíciles**



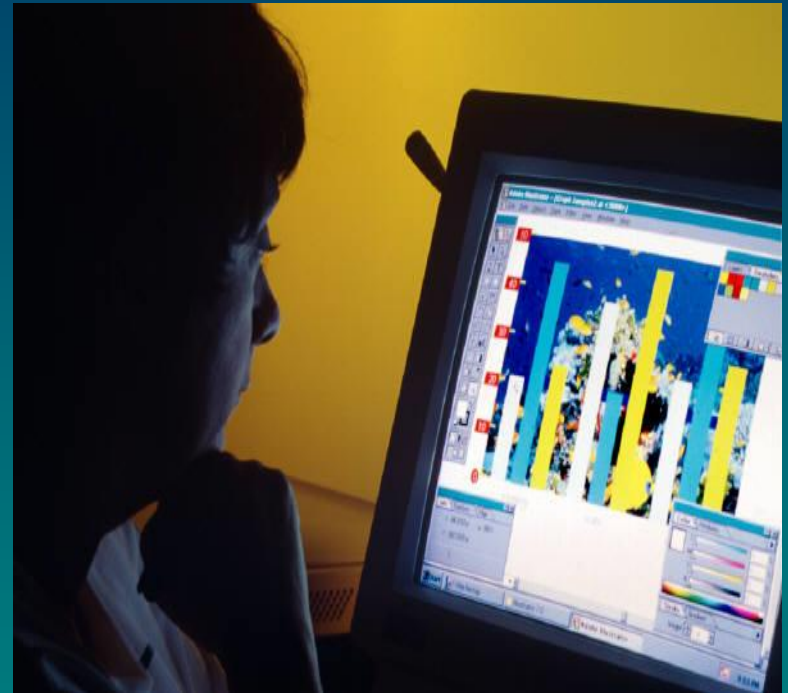
# ESTRATEGIA FINANCIERA

---

- Creación de una cooperativa de financiamiento para electrodomésticos
- Permite mantener y ampliar el número de clientes
- Proceso para la obtención del crédito
  - Inicial
  - Servicio final

# ESTUDIO DE MERCADOS

- Análisis de la demanda
  - Cuantificación dada por ventas históricas a plazo.
- Análisis de la oferta
  - Capacidad ofrecida dependerá de los ingresos de la cooperativa



# ESTUDIO LEGAL

- Esta regido por la ley 79 de 1988 (legislación cooperativa).
- Beneficios tributarios:
  - Exenta del impuesto de renta
  - Embargar a pensionados y personas con ingresos iguales a SMLMV



# ESTUDIO ECONOMICO

---

- Viabilidad de la alternativa planteada
- Análisis en tres escenarios diferentes:  
Optimista, moderado y pesimista
- Modelo que permite manipular las variables relevantes



# VARIABLES RELEVANTES

---



- Gastos de ADMON y servicios
- Crecimiento en las ventas
- Tasas de interés
- Nivel de ingresos por aportes
- Capacidad de la empresa para la prestación del servicio
- inflación

# CONCLUSIONES

---

- Disminución significativa de la rentabilidad
- Creación de una entidad que sirva como intermediario financiero.
- Las Cooperativas tienen diferentes beneficios.
- El modelo es altamente sensible ante los cambios en las tasas de interés.
- El proyecto bajo los escenarios moderado y optimista es atractivo desde el punto de vista de la TIR.